



Наталья Подольская

Эксперт. Тренинг-менеджер.

- 18 лет опыта в индустрии и обучении, более 30-ти реализованных проектов различного масштаба и уровня сложности
- Основная специализация – продажи, маркетинг и обучение (разработка и проведение тренингов и деловых игр):
 - Разработка стратегии и проведение стратегических сессий
 - Реинжиниринг бизнес-процессов и управление изменениями
 - Аудит системы продаж и стратегии выхода на рынок
 - Оптимизация и управление продуктовым портфелем
- Опыт работы: Нижфарм-STADA, Канон-фарма, XPotential, Brightway-Group